

2026年1月期 第1四半期ワンオンワンミーティング

主な質疑応答

(内容につきましては、ご理解いただきやすいよう部分的に加筆・修正しております。)

Q. 同業他社でもハイエンド領域のエンジニアを雇用しているところはあるが、アルトナーがハイエンド領域のプロジェクトでのエンジニアの受注を勝ち取ることのできる要因は何か。

A. 長年の実績の中でアルトナーには高い質を有するエンジニアが数多く在籍しているということが認知されているからと認識しております。顧客企業では、ハイエンド・ミドルエンド・ローエンドそれぞれのプロジェクトによって発注企業の優先順位が決まっていることがあります。

Q. 中期経営計画では配当性向50%となっているが、自社株買い等を考えているのか。

A. 総配当性向による自社株買いにつきましては、今後、配当と自社株買いを考慮しながら適宜必要に応じて自社株買いにつきましても実行していく考えでございます。

Q. M&Aはどのようなところを考えているのか。

A. ターゲットは複数あります。現状、同業他社の買収並びに、同業他社とのアライアンスを想定しております。また、すでに、形成されている技術者派遣業界の他技術領域をターゲットに設定しております。この2点を軸としたM&Aの候補先を模索している最中です。

以上