



2008年1月期 第46期決算説明会

JASDAQ
Listed Company 2163

株式会社 **アルトナー**

- 1) 当社の概要
- 2) 第46期(2008年1月期)決算概要
- 3) 2009年1月期 業績予想と
総合テクニカルアウトソーシング企業を目指して



当社の概要

会社概要

- **会社名** 株式会社アルトナー
- **設 立** 1962年9月18日（ 設立より46年目 ）
- **代表者** 代表取締役社長 関口 相三
- **株 式** ジャスダック証券取引所（ 証券コード2163 ）
- **資本金** 2億3708万7500円（ 2007年 10月25日 現在 ）
- **事業内容** 機械設計・電気電子設計・ソフトウェア開発分野における設計開発
 - ① 一般労働者派遣事業（ 般27-020513 ）
 - ② 有料職業紹介事業（ 27-ユ-020355 ）※ 特定労働者派遣事業は①の番号にて事業許可を得ております。
- **社員数** 725名（ 2008年 1月31日 現在 ）
- **本社所在地** 大阪府大阪市北区中之島3丁目2番地18号 住友中之島ビル2F
東京都港区芝大門2丁目5番地5号 住友不動産芝大門ビル10F

社是／経営理念

■ 社是

精神の追求 智識の追求 創造の追求

■ 経営理念

『 エンジニアサポートカンパニー 』

－ 私達は技術者の夢をサポートします －

**人をつくり 技術を育み 技術者を通じ社会に貢献し
全従業員の幸せと会社の反映を目指します**

沿革

■ 1953年 有限会社関口興業社 創業

■ 1962年 設計製作及び設計製図をメインに「株式会社大阪技術センター」を設立

1982年 労働組合結成

1986年 労働者派遣事業法の施行に伴い特定労働者派遣事業開始

1960年代

1980年代

1990年代

2000年代

■ 1998年 株式会社大阪技術センターを
株式会社アルトナーに社名変更

2002年 上場5カ年計画発表

2007年10月26日

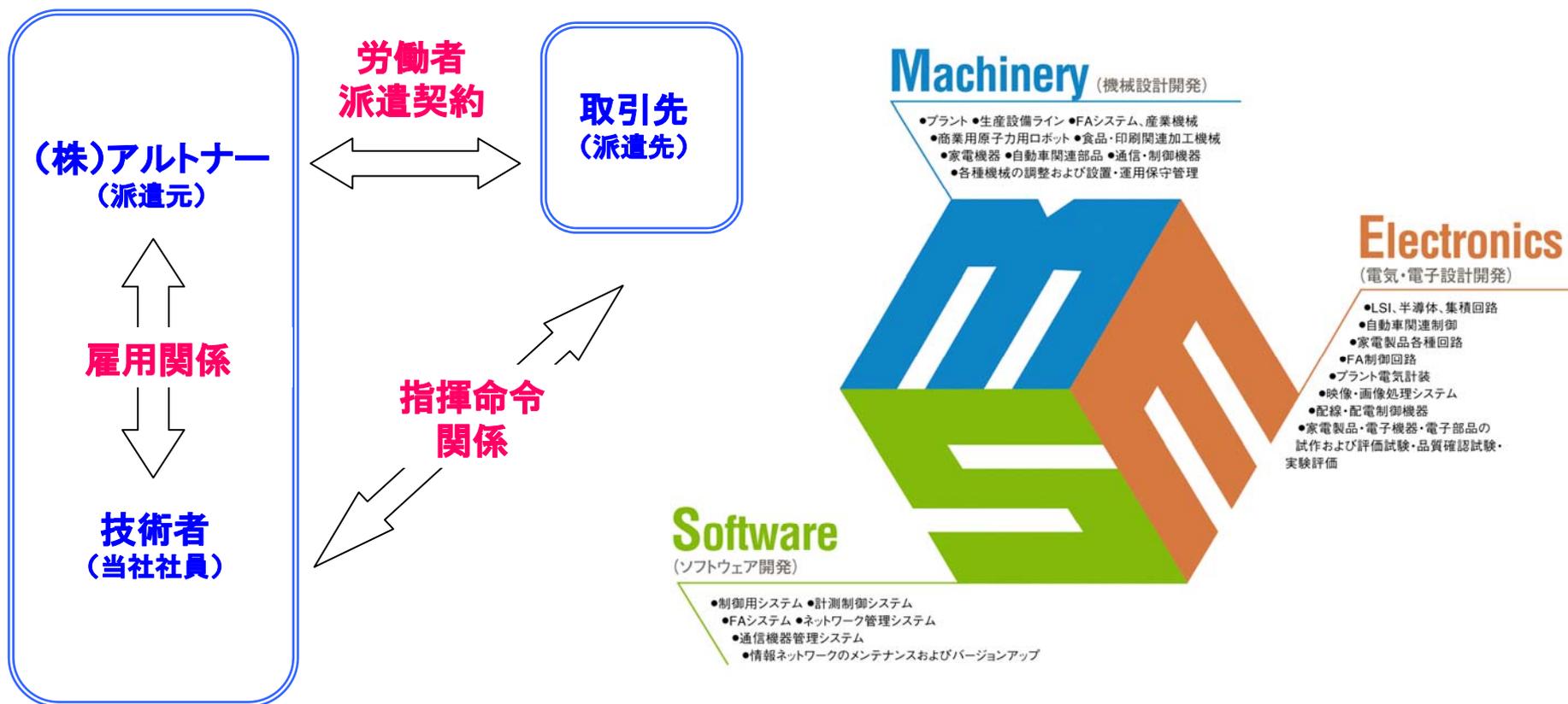
JASDAQ

株式上場

事業形態と事業領域

事業形態

事業領域



当社の特徴 「T字型スペシャリスト教育システム」

基礎技術

応用技術

専門技術

汎用技術

特殊技術



情報伝達能力

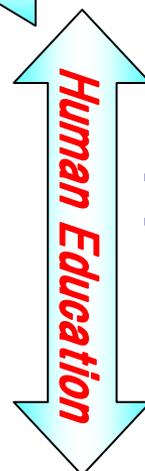
状況認識能力

ビジネスマナー

一般常識

コミュニケーション能力

ヒューマンスキル



- ・幅広い知識やコミュニケーション能力など縦に深まる力。
 - ・高度な専門知識やノウハウなど横へ広がる力。
- 「自分の専門分野を多角的に見つめる事ができる。
それがアルトナーの教育システムです。」

当社の特徴 「スキルアップのための充実した社員教育」

新入社員研修

一般導入研修
(ビジネスマナー・
会社規程ほか)



技術基礎研修
(基礎知識修得)



技術応用研修
(実務レベル実施)



配属
(顧客要望にあわせ
特別研修も実施)



フォローアップ研修(技術スキル修得状況に合わせ随時実施)

技術員の付加価値が向上する

既存社員研修

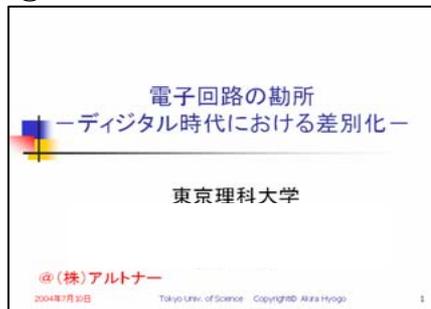
日常業務においてOJTを実施(派遣業務)

- ① 技術研修分科会(専門性に合わせた研修を 年間平均 8~10回/1グループ当り 実施)
- ② 能力開発セミナー(ヒューマンスキルアップと幅広い知識修得を目標に 年間平均 16講座/全社 実施)
- ③ 資格取得推進(技術員の要望により資格取得のための特別教育も実施)
- ④ 個別面談の実施(技術員のスキルを判断し次のステージへ道を示す為の面談を 年間 2回/1人 実施)

※ 既存社員研修①③④に関しては新入社員は配属後から実施。②は新入社員も入社後からすぐ参加が可能。

当社の特徴 「産学連携による当社の実績」

①



③



⑤



⑦



②



④



⑥



⑧



- ①～④ 大学教授を講師として招き、講義を行うことによって社員に最新の技術情報を提供しています。
- ⑤ 多数の大学の先生方と共同で技術教本(左・中:機械関連、右:電気電子関連)を作成し、社員教育や各大学での講義などで活用しております。
- ⑥ 当社の研修・教育内容に興味を持って頂いた大学にて、当社の研修担当者が非常勤講師として講義を行っております。
- ⑦⑧ 当社が所属する各学会にて論文を発表し、多方面より多くの高い評価を受けております。

拠点展開

《既存営業拠点》：宇都宮・東京・横浜・名古屋・大阪

《研修拠点(TC)》：東京・名古屋・大阪

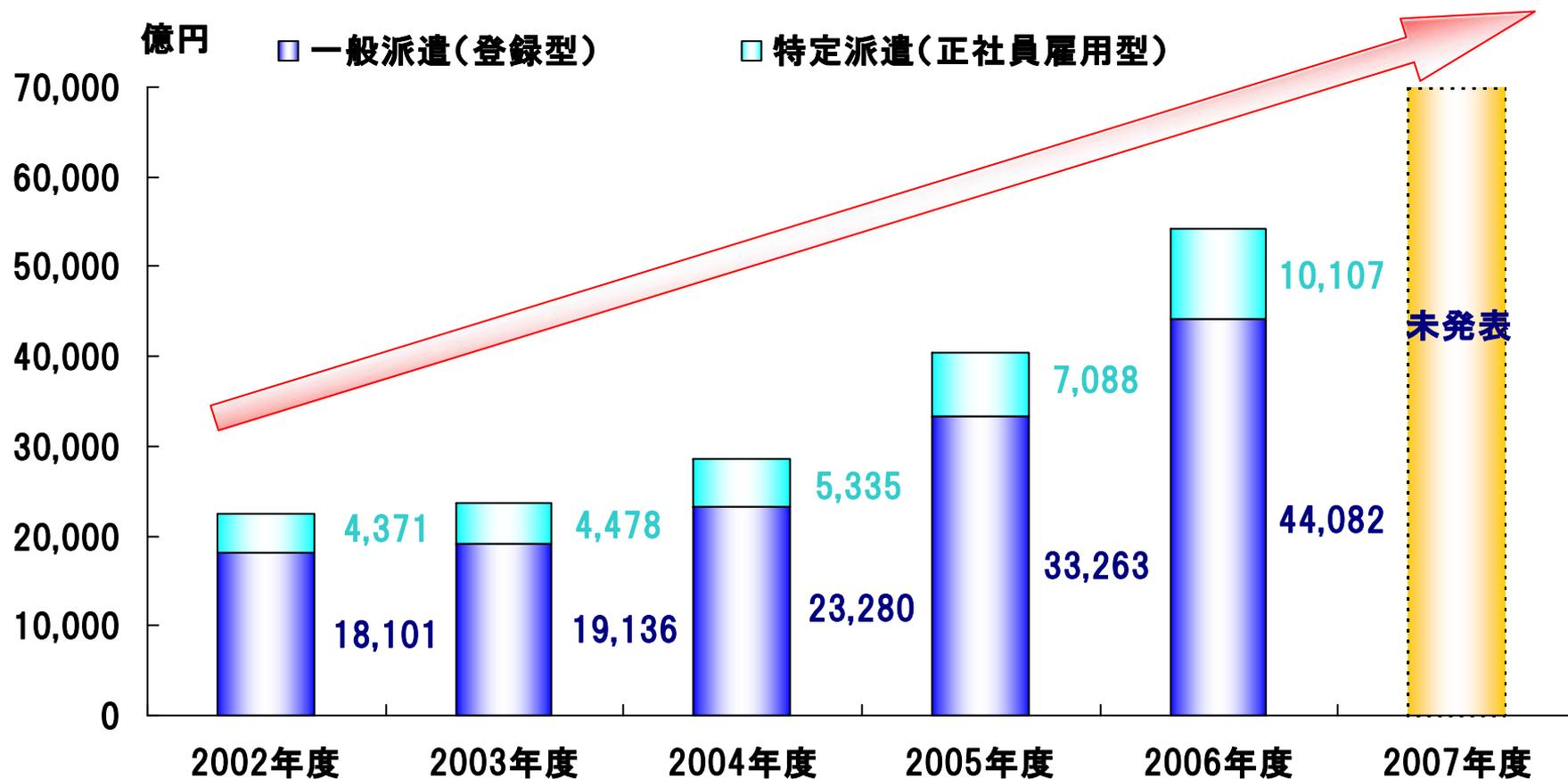
《採用拠点(EC)》：東京・大阪・広島・福岡

《新規拠点展開》：営業拠点2ヶ所・採用拠点(サテライト)4ヶ所 開設予定

-  既存事業所
-  既存採用拠点



派遣業界 売上高推移(参考資料)



出所:厚生労働省ホームページ



第46期(2008年1月期) 決算概要

業績ハイライト

(単位:千円, %)

	2006年1月期		2007年1月期		2008年1月期		
	実績	構成比	実績	構成比	実績	構成比	前年比
売上高	3,480,723	100.0	4,253,117	100.0	4,899,017	100.0	+15.2
営業利益	129,241	3.7	310,493	7.3	452,420	9.2	+45.7
経常利益	101,456	2.9	288,944	6.8	409,740	8.4	+41.8
当期純利益	34,990	1.0	150,200	3.5	241,361	4.9	+60.7

2008年1月期 決算サマリー

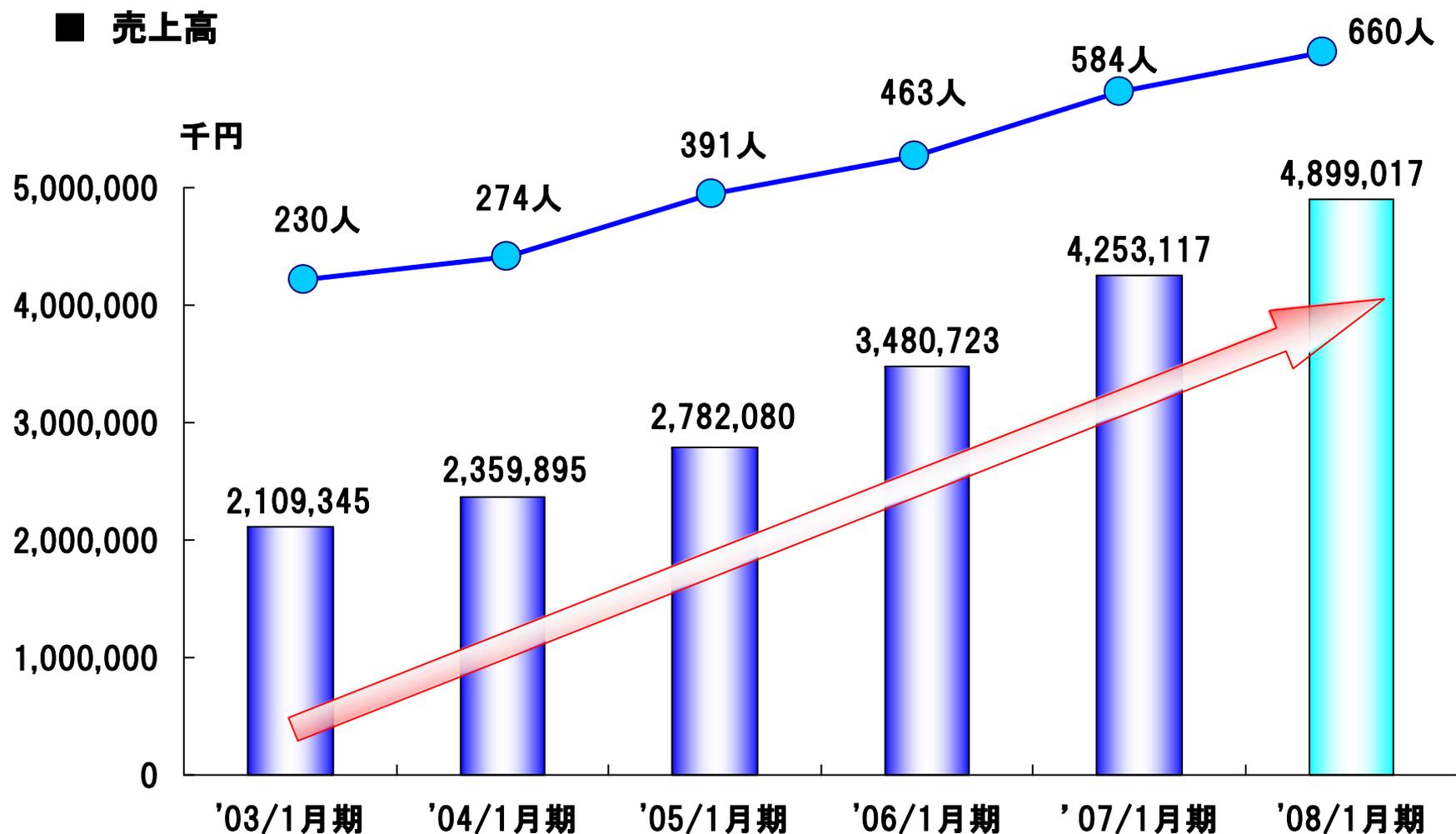
◎ 経営成績

- 2008年1月期は、技術系社員採用人数の増加ならびに派遣技術社員のスキルの向上、新規顧客の開拓および取引顧客の拡大に取り組んだ結果、当決算期における売上高は48億99百万円(前年比 +15.2%)、営業利益4億52百万円(前年比 +45.7%)、経常利益4億9百万円(前年比 +41.8%)、当期純利益2億41百万円(前年比 +60.7%)となりました。

◎ 採用実績

- 当決算期における技術系社員採用実績は、学卒春採用／167名、学卒秋採用／8名、中途一般採用／18名となり、結果、採用合計人数は193名となりました。

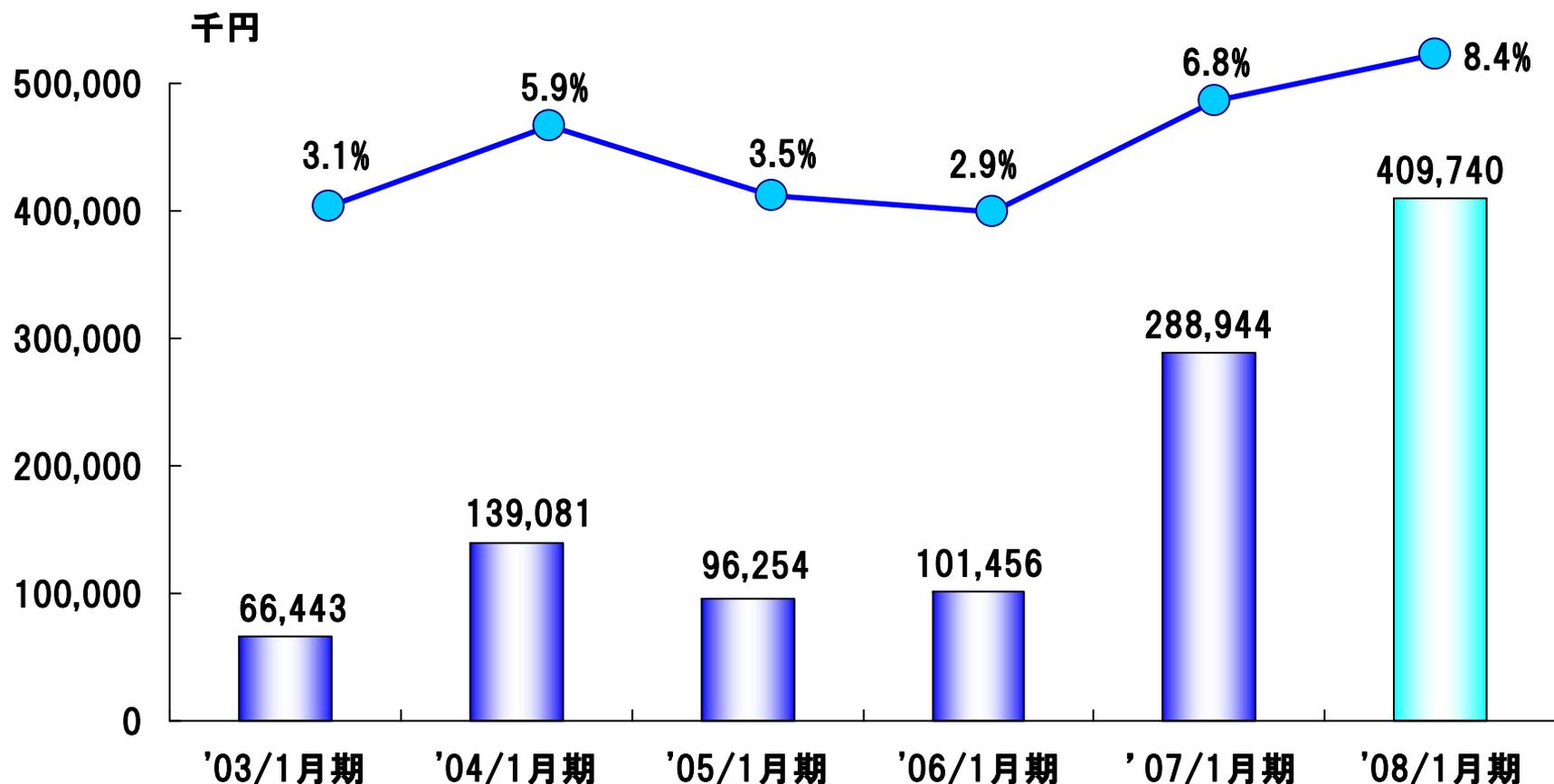
売上高及び技術系社員数推移(直近6期)



※ 上記折れ線グラフは技術員数の推移(単位:人)

経常利益及び売上高経常利益率(直近6期)

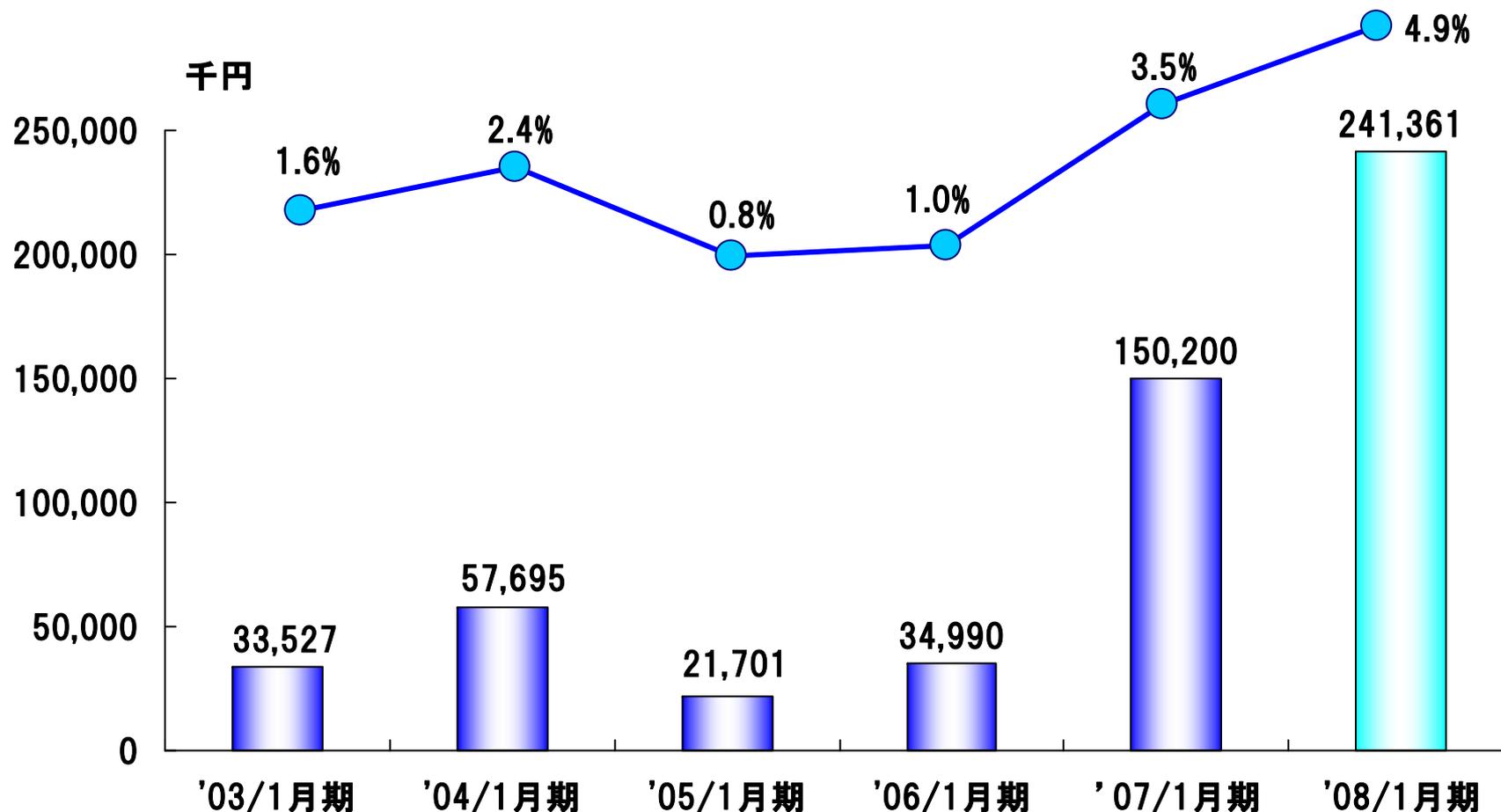
■ 経常利益



※ 上記折れ線グラフは売上高経常利益率の推移

当期純利益及び売上高当期純利益率(直近6期)

■ 当期純利益

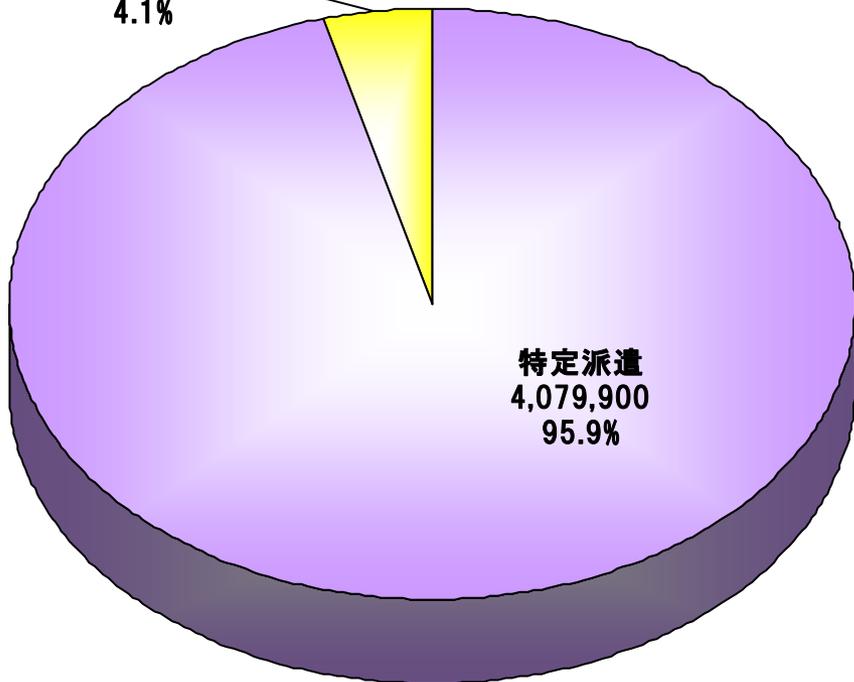


※ 上記折れ線グラフは売上高当期純利益率の推移

事業内容別売上状況

2007年1月期
【売上高 4,253,117千円】

一般派遣
 173,217
 4.1%

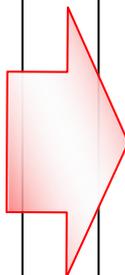
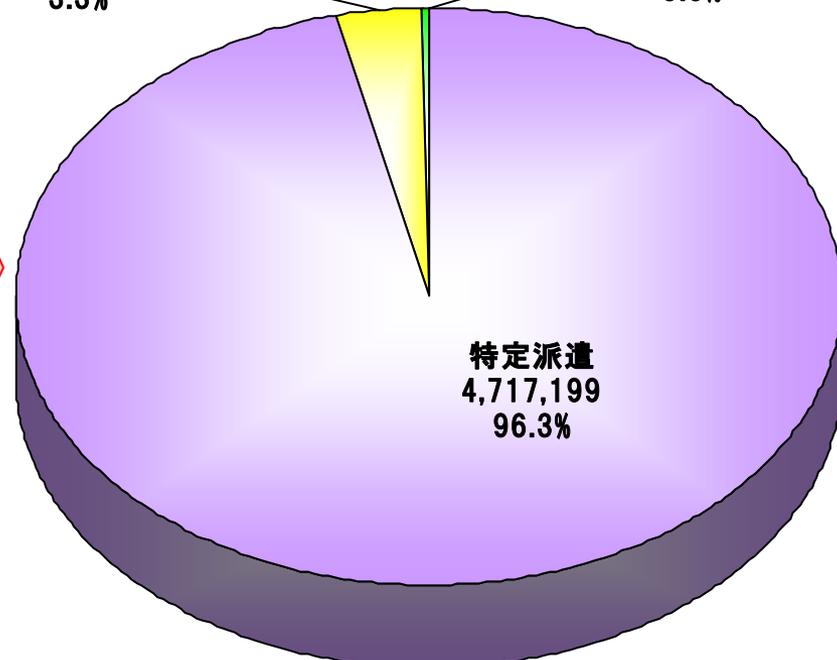


2008年1月期
【売上高 4,899,017千円】

技術請負
 17,989
 0.4%

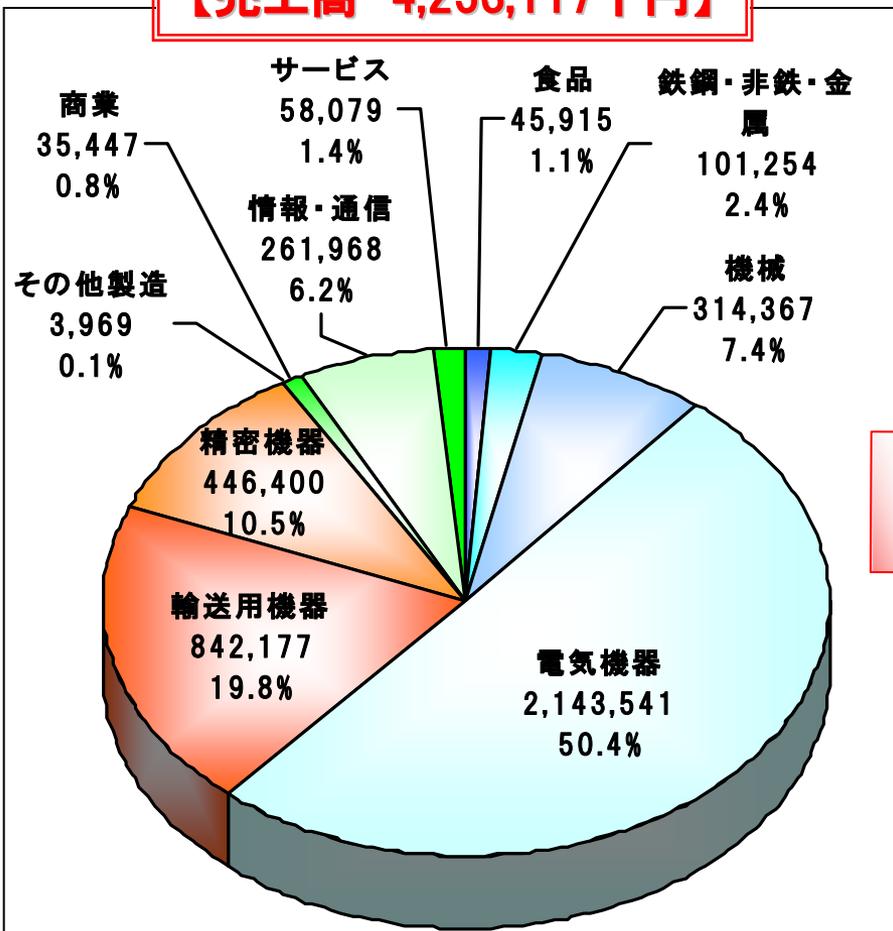
一般派遣
 162,444
 3.3%

その他
 1,385
 0.0%

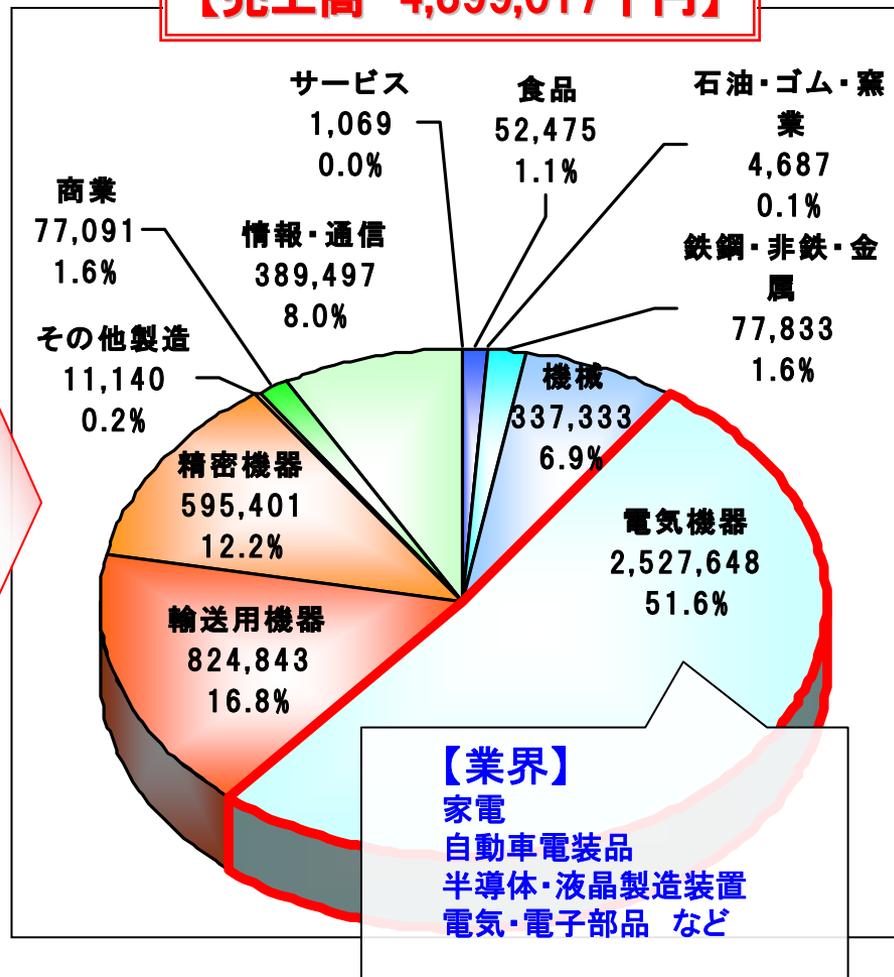


業種別売上状況

2007年1月期
【売上高 4,253,117千円】

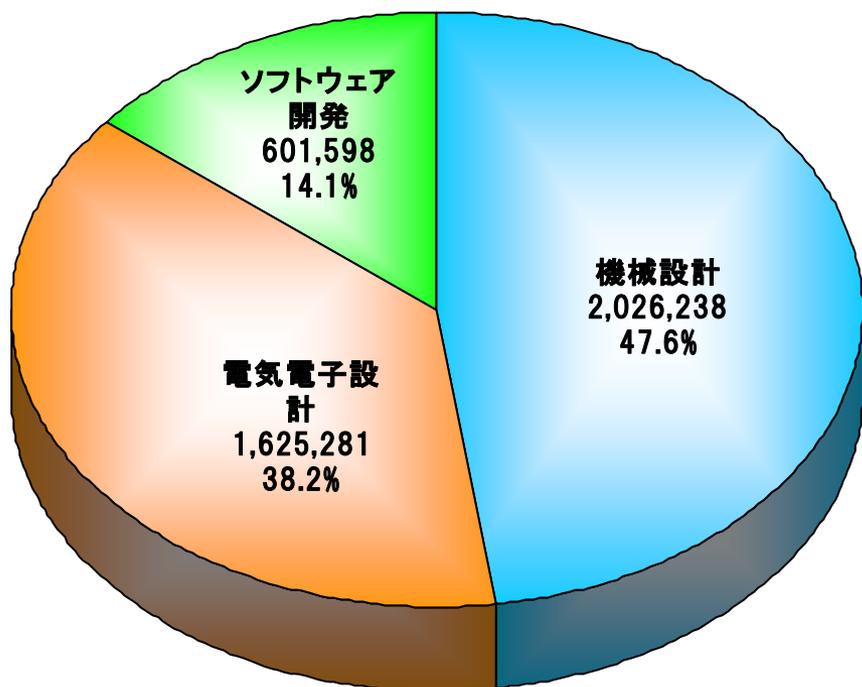


2008年1月期
【売上高 4,899,017千円】

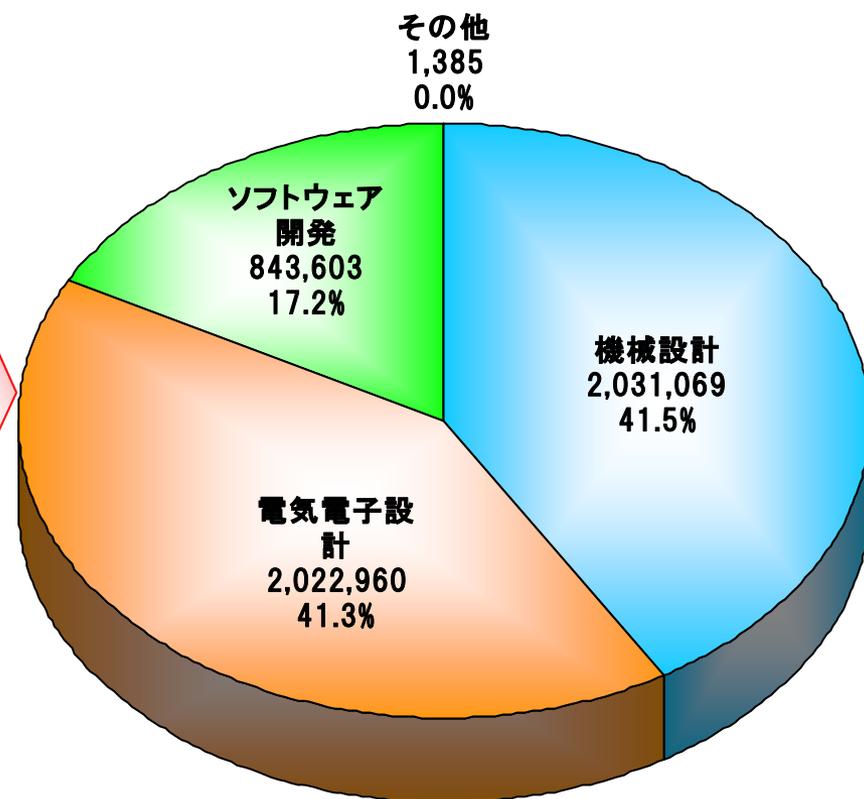


職種別売上状況

2007年1月期
【売上高 4,253,117千円】

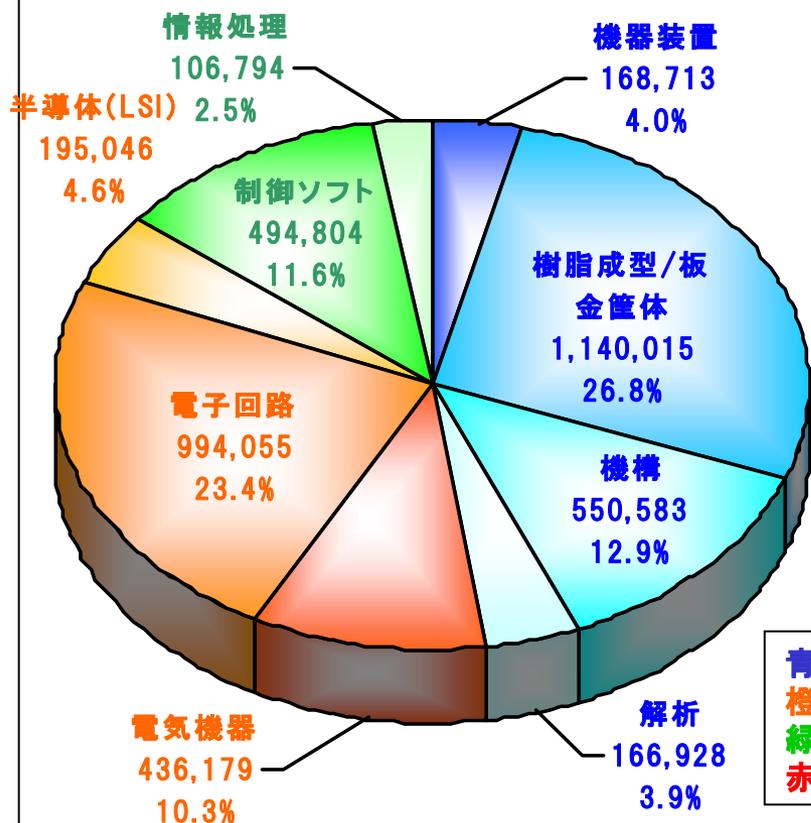


2008年1月期
【売上高 4,899,017千円】

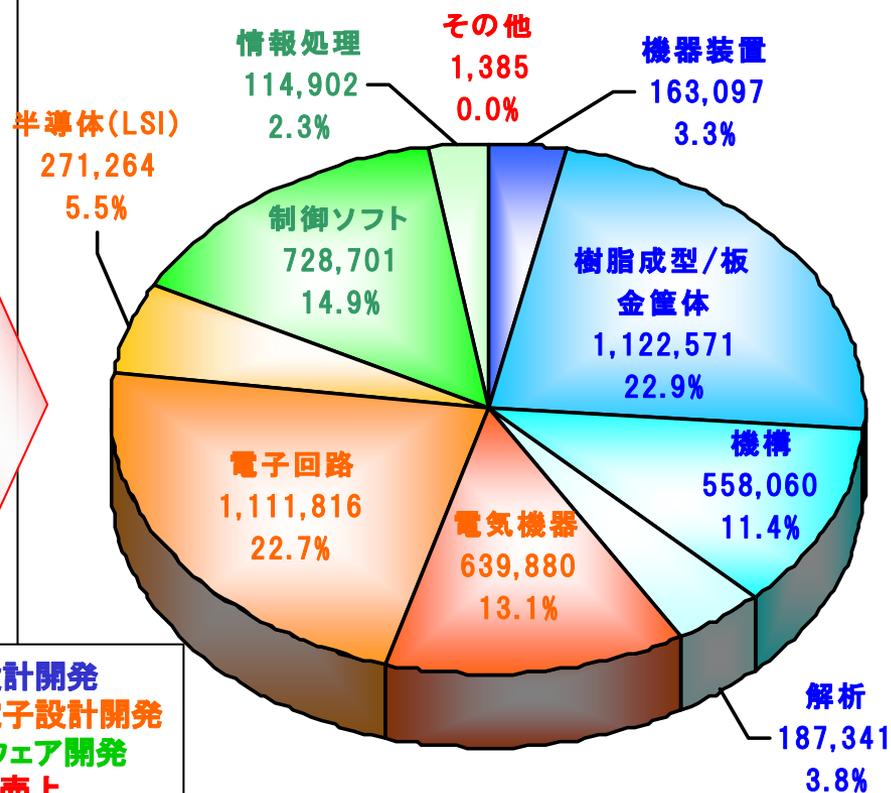


職種別売上状況(詳細)

2007年1月期
【売上高 4,253,117千円】



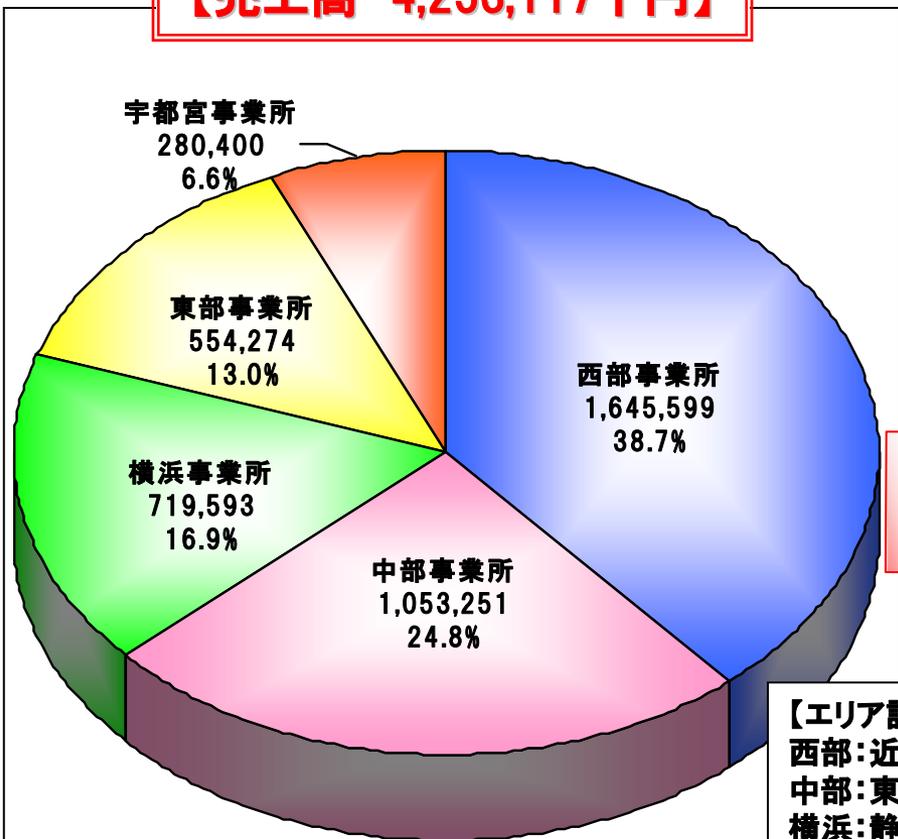
2008年1月期
【売上高 4,899,017千円】



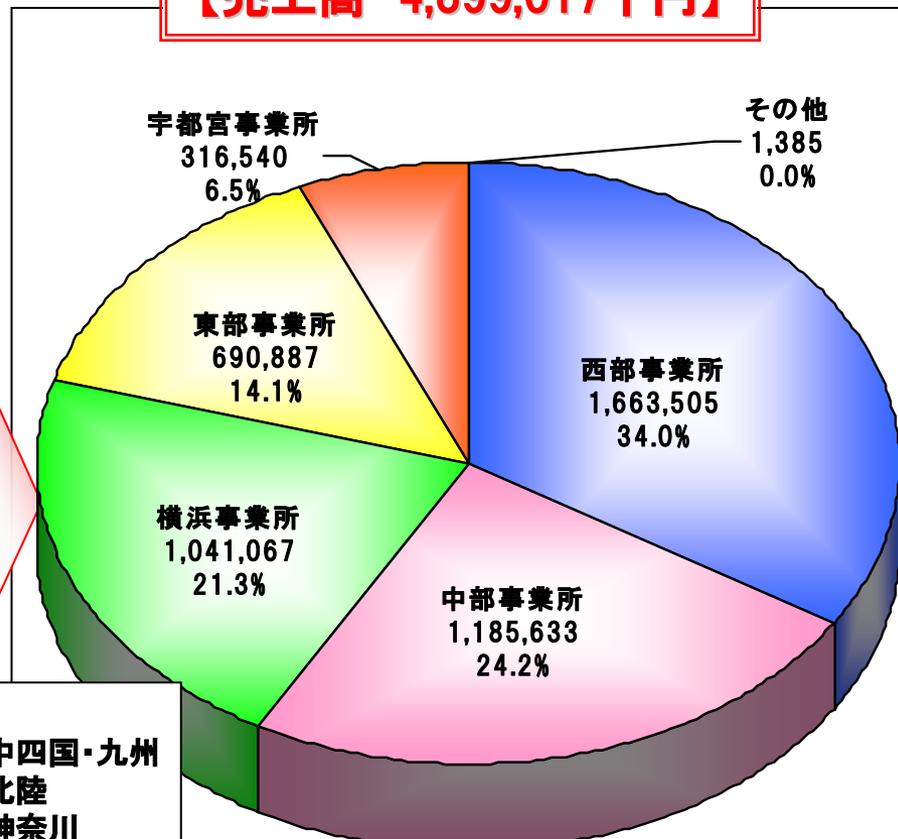
青字:機械設計開発
 橙色:電気電子設計開発
 緑色:ソフトウェア開発
 赤色:その他売上

事業所別売上状況

2007年1月期
【売上高 4,253,117千円】



2008年1月期
【売上高 4,899,017千円】



【エリア詳細】
 西部: 近畿・中四国・九州
 中部: 東海・北陸
 横浜: 静岡・神奈川
 東部: 南関東・甲信越
 宇都宮: 北関東・東北

取引先別売上状況

2007年1月期
【売上高 4,253,117千円】

(単位:千円, %)

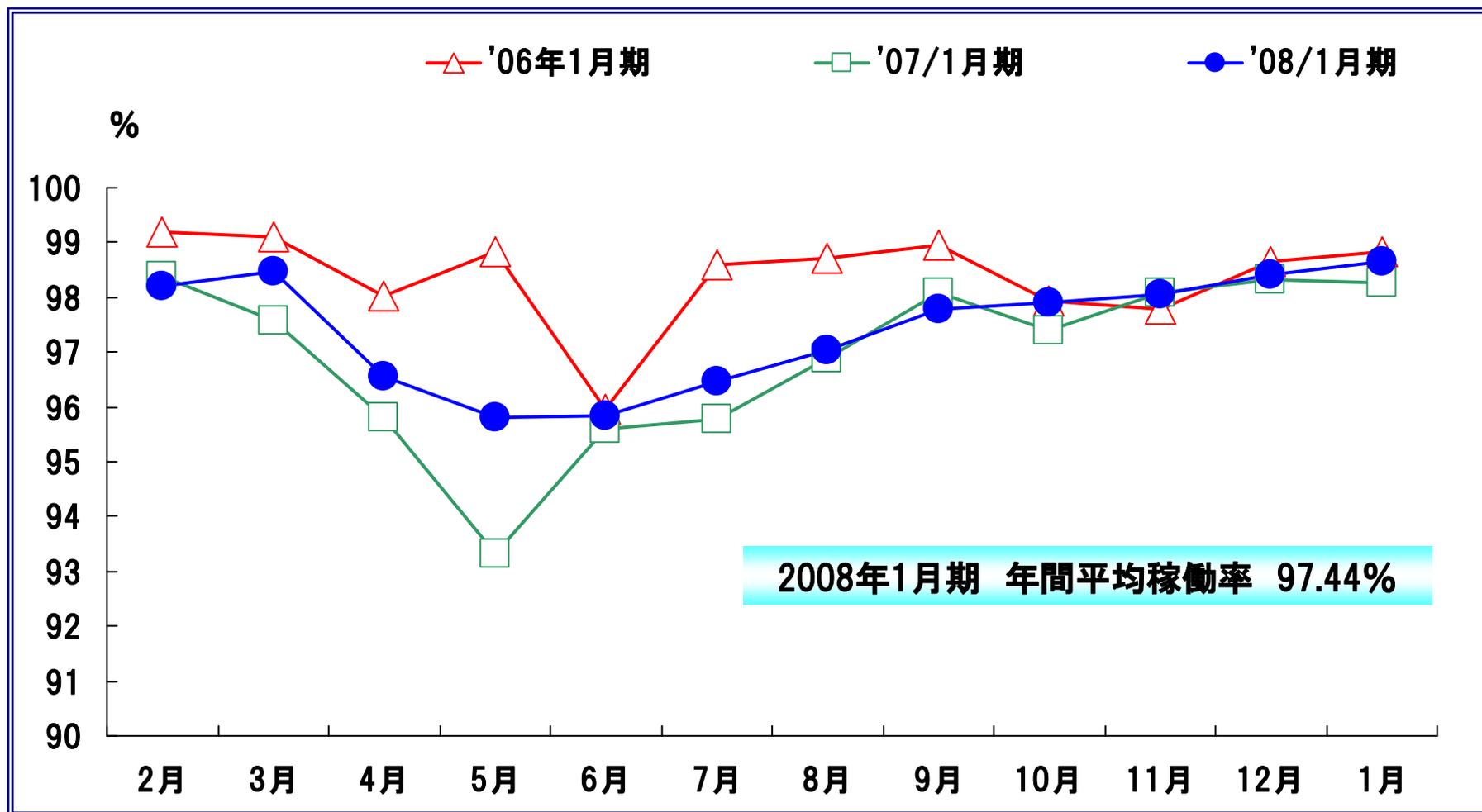
順位	取引先企業名	売上高	構成比
1	松下電器産業	367,310	8.6
2	ニコン	217,226	5.1
3	オムロン	181,054	4.3
4	ブラザー工業	173,616	4.1
5	トヨタテクニカル開発	170,391	4.0
6	キヤノンアネルバ	118,633	2.8
7	NECマイクロシステム	115,928	2.7
8	オムロンヘルスケア	114,357	2.7
9	カルソニックカンセイ	97,432	2.3
10	本田技術研究所	94,211	2.2
	その他企業 (その他売上含む)	2,602,959	61.2

2008年1月期
【売上高 4,899,017千円】

(単位:千円, %)

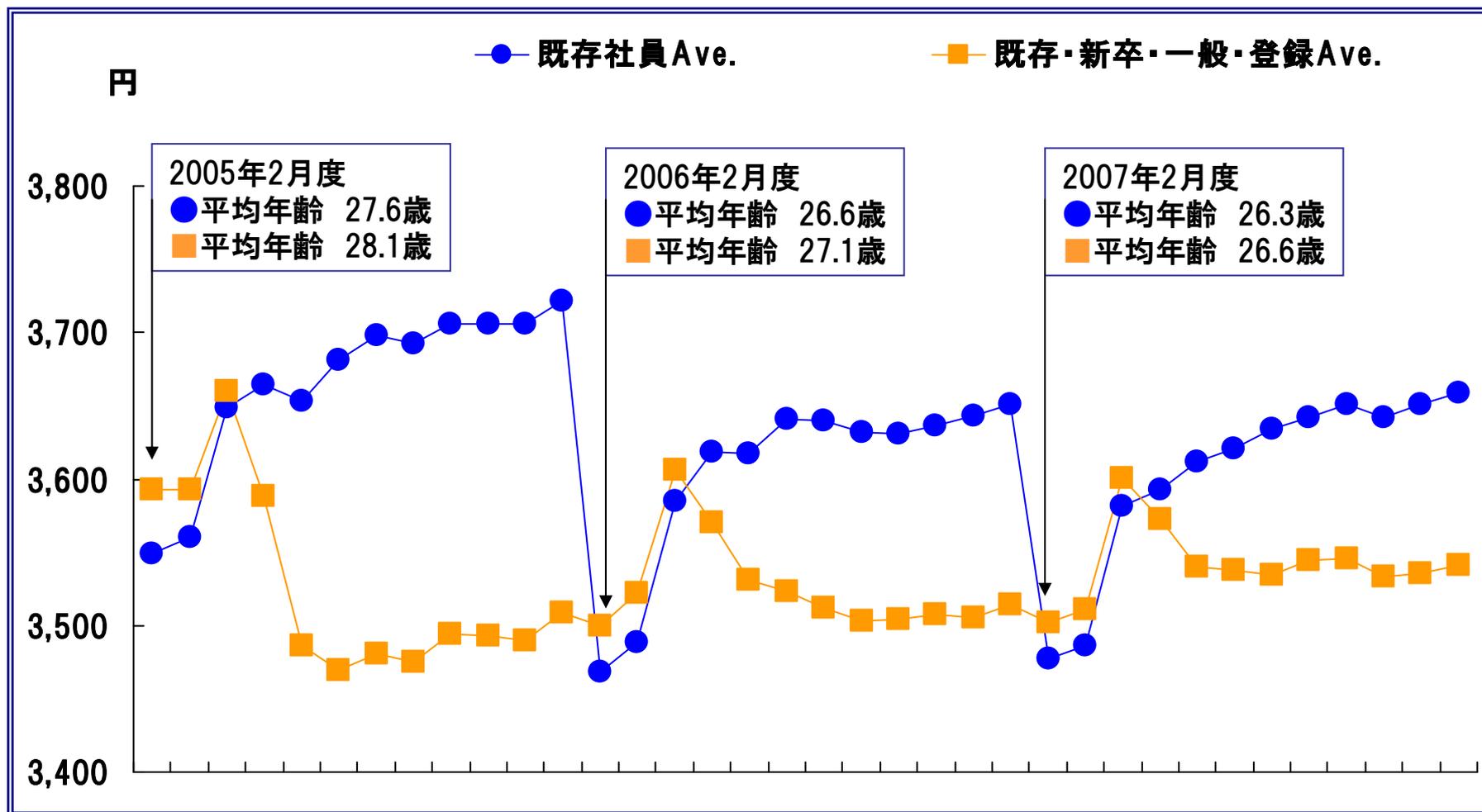
順位	取引先企業名	売上高	構成比
1	松下電器産業	417,961	8.5
2	ニコン	358,357	7.3
3	トヨタテクニカル開発	279,093	5.7
4	NECマイクロシステム	180,460	3.7
5	キヤノンアネルバ	154,703	3.2
6	ブラザー工業	151,945	3.1
7	三洋電機	149,007	3.0
8	オムロン	146,354	3.0
9	キヤノン	123,806	2.5
10	オムロンヘルスケア	117,660	2.4
	その他企業 (その他売上含む)	2,819,671	57.6

稼働率



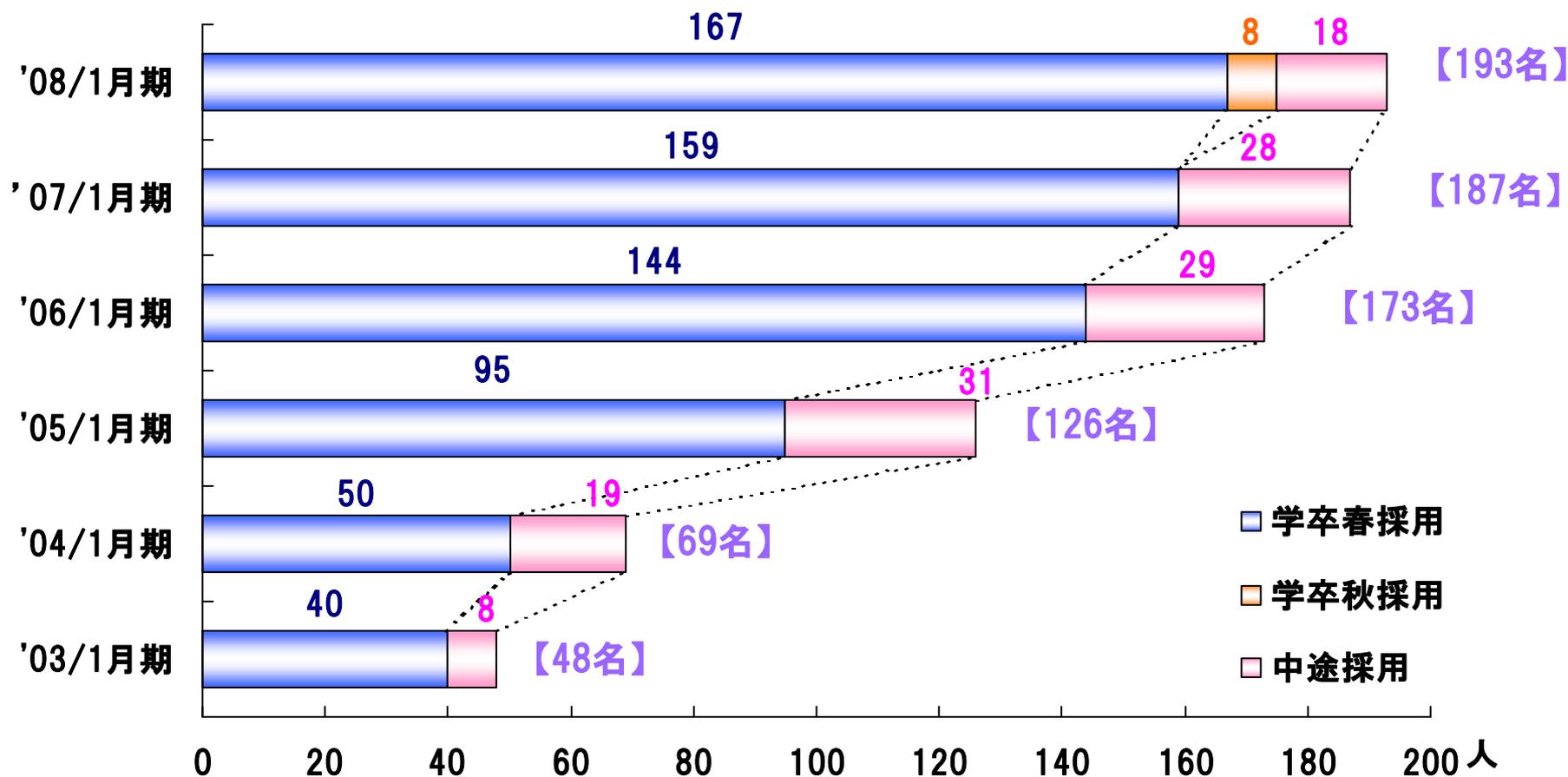
注)稼働率とは、派遣稼働人員を派遣対象在籍人員で除した数値の事をいいます。(新入社員などの入社者は、初配属までの期間は派遣対象在籍人員に含んでおりません)

派遣単価



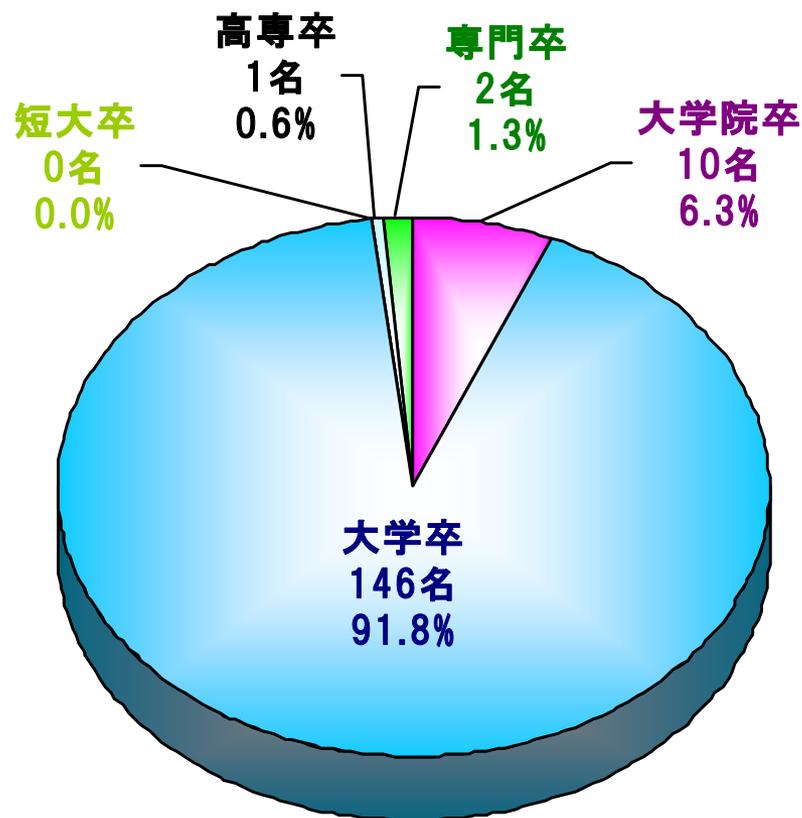
注)派遣単価とは、月間総売上高を月間総労働工数で除した1時間当たりの単価の事をいいます。(当社の事業年度が2月からのため、2月の表記としております)

技術系社員採用実績数(直近6期)

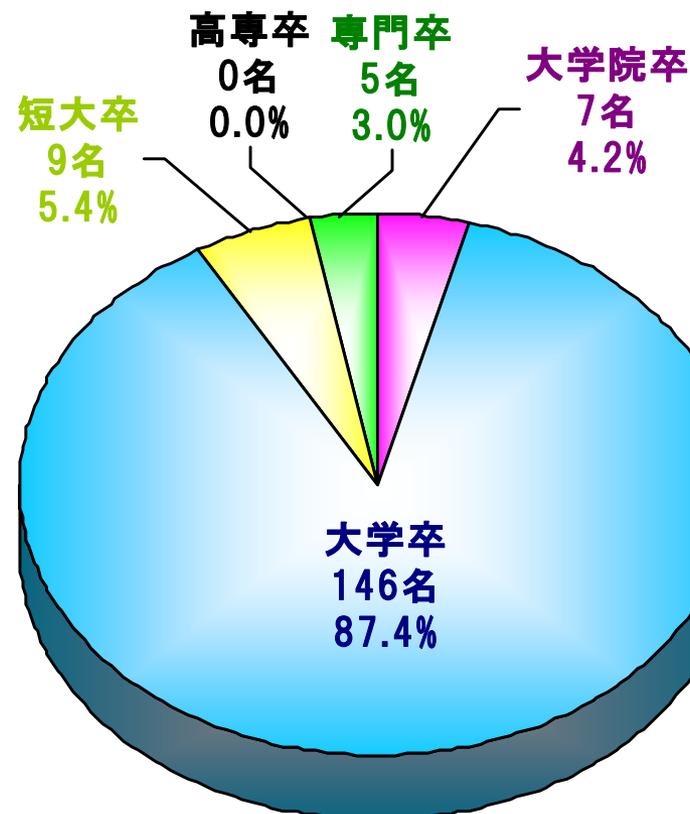


学歴別 技術系社員採用実績(新規学卒採用)

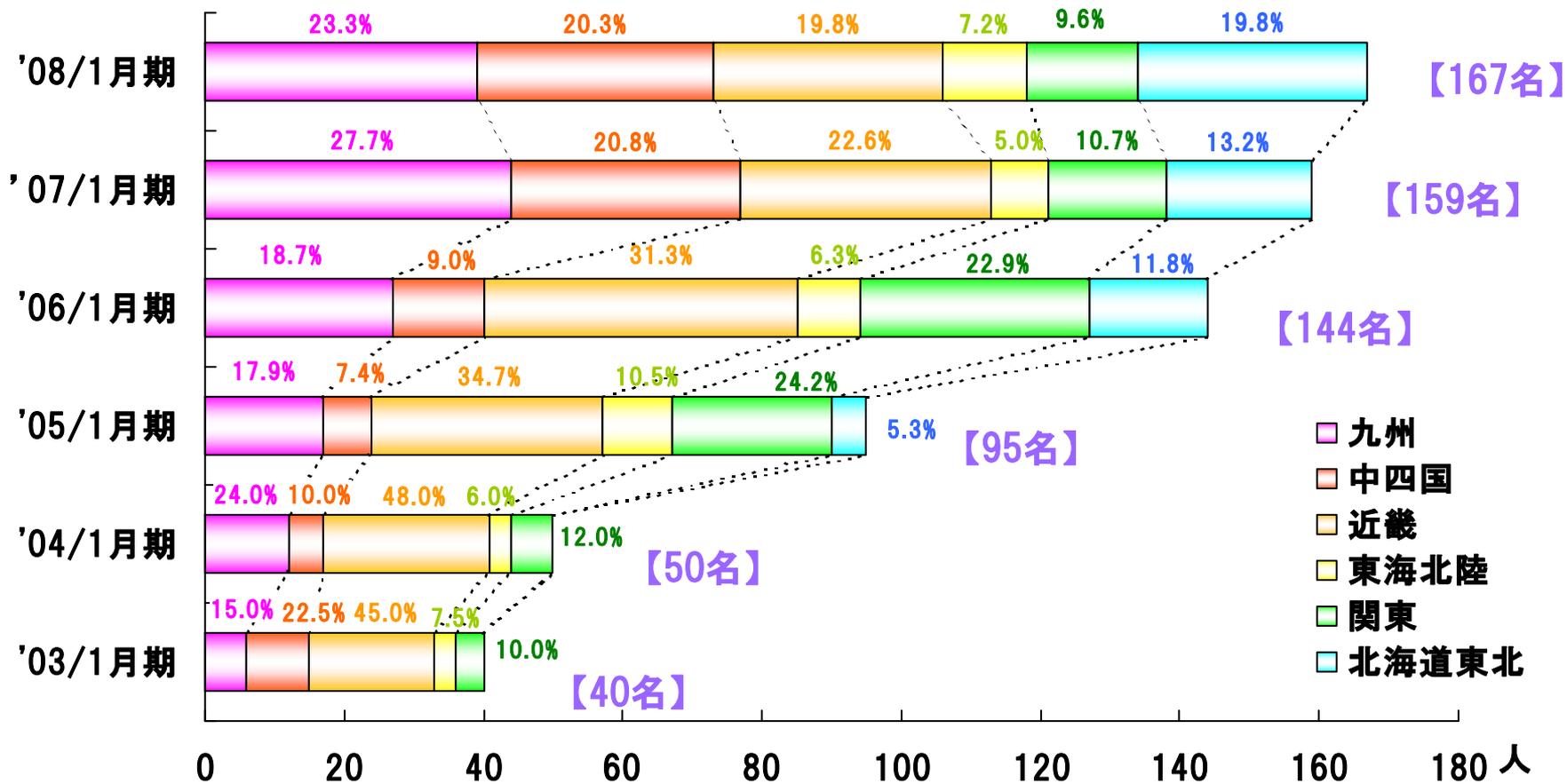
2007年1月期
【学卒採用数 159名】

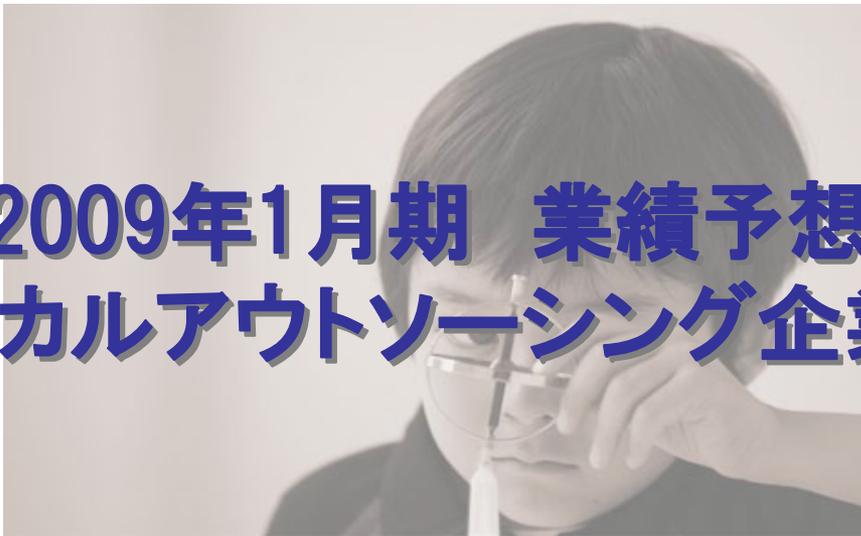


2008年1月期
【学卒採用数 167名】



エリア別 技術系新規学卒採用実績(直近6期)





**2009年1月期 業績予想と
総合テクニカルアウトソーシング企業を目指して**

2009年1月期 予想業績サマリー

(単位:千円, %)

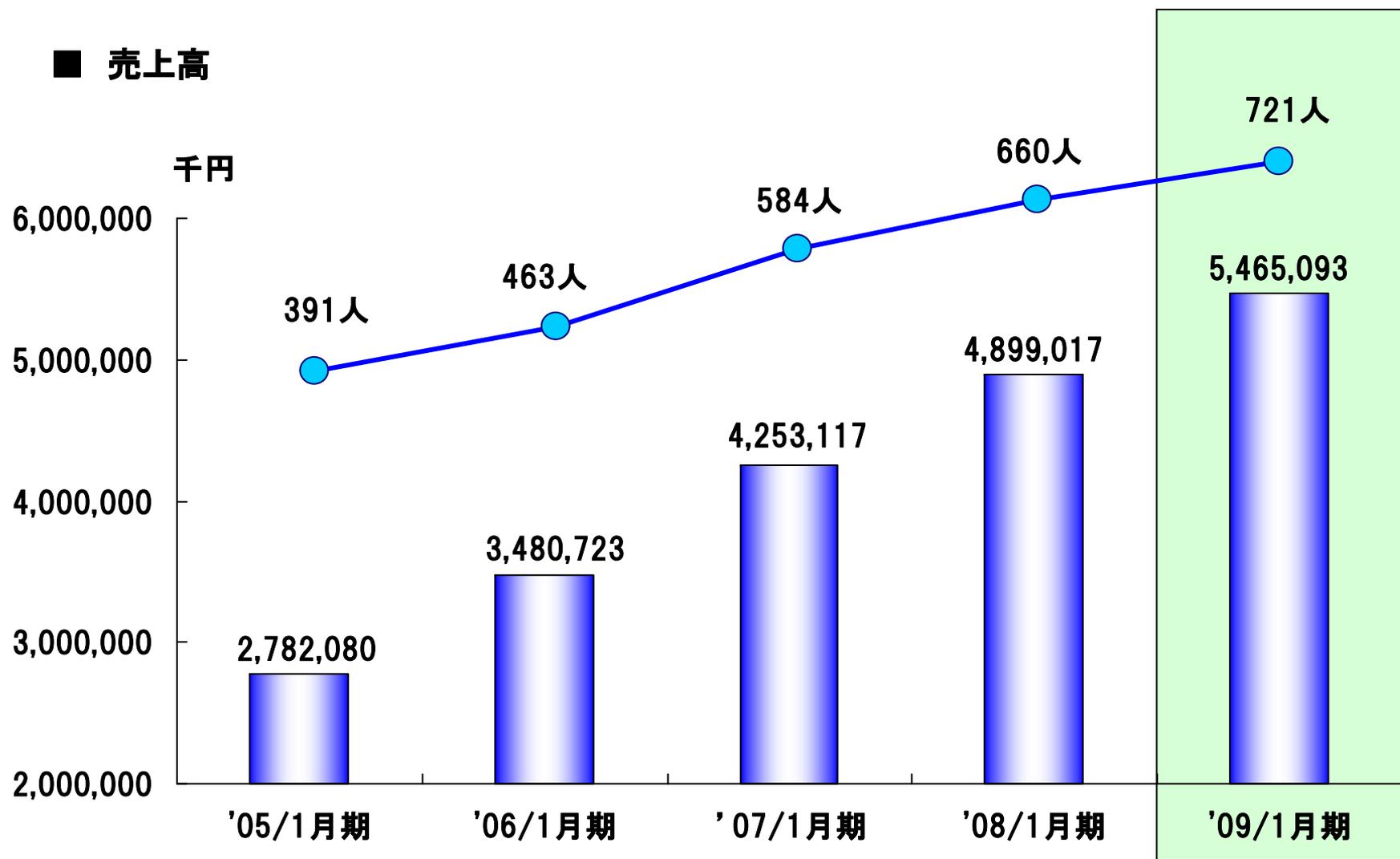
	2008年1月期		2009年1月期(予想)		
	実績	構成比	実績	構成比	前年比
売上高	4,899,017	100.0	5,465,093	100.0	+11.6
営業利益	452,420	9.2	417,787	7.6	▲7.7
経常利益	409,740	8.4	420,439	7.7	+2.6
当期純利益	241,361	4.9	222,833	4.1	▲7.7
1株当たり当期純利益	298.30円		252.66円		▲45.64円
1株当たり配当金	70.00円予定 (+記念配当20.00円予定)		80.00円予定		+10.00円 (記念配除く)

※ 2008年1月期(実績)の1株当たり当期純利益は、期中平均発行済株式数により算出しており、2009年1月期(予想)の1株当たり当期純利益は、現発行済株式数882,000株(潜在株式は考慮しない)により算出しております。

2009年1月期 予想業績 増減要因

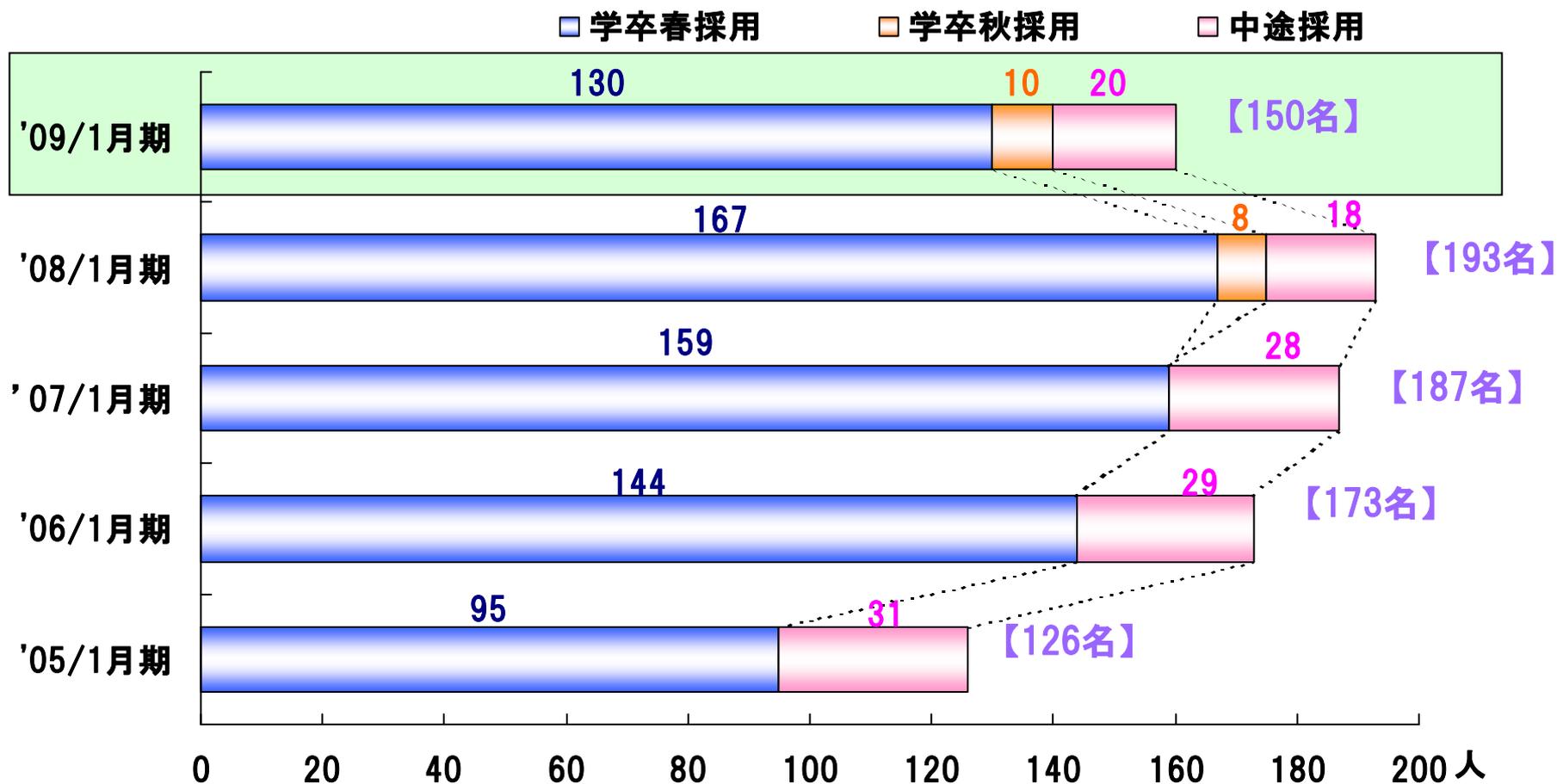
	2009年1月期 対 2008年1月期	
	増減額 (千円)	増減主要因
売上高	566,076	技術系社員数増加ならびに派遣単価上昇。
営業利益	▲34,633	中長期成長戦略に向けた設備投資増加に伴う販売費および一般管理費の増加。
経常利益	10,699	2007年度は上場に伴う関連費用が営業外支出で発生。2008年度は発生見込なし。
当期純利益	▲18,528	法人税等の実効税率を一部見直し。

2009年1月度 技術系在籍人員数



※ 上記折れ線グラフは技術員数の推移(単位:人)

2009年1月度 技術系採用人員数



『総合テクニカルアウトソーシング企業』を目指して

《技術者派遣事業の更なる拡大の為に》

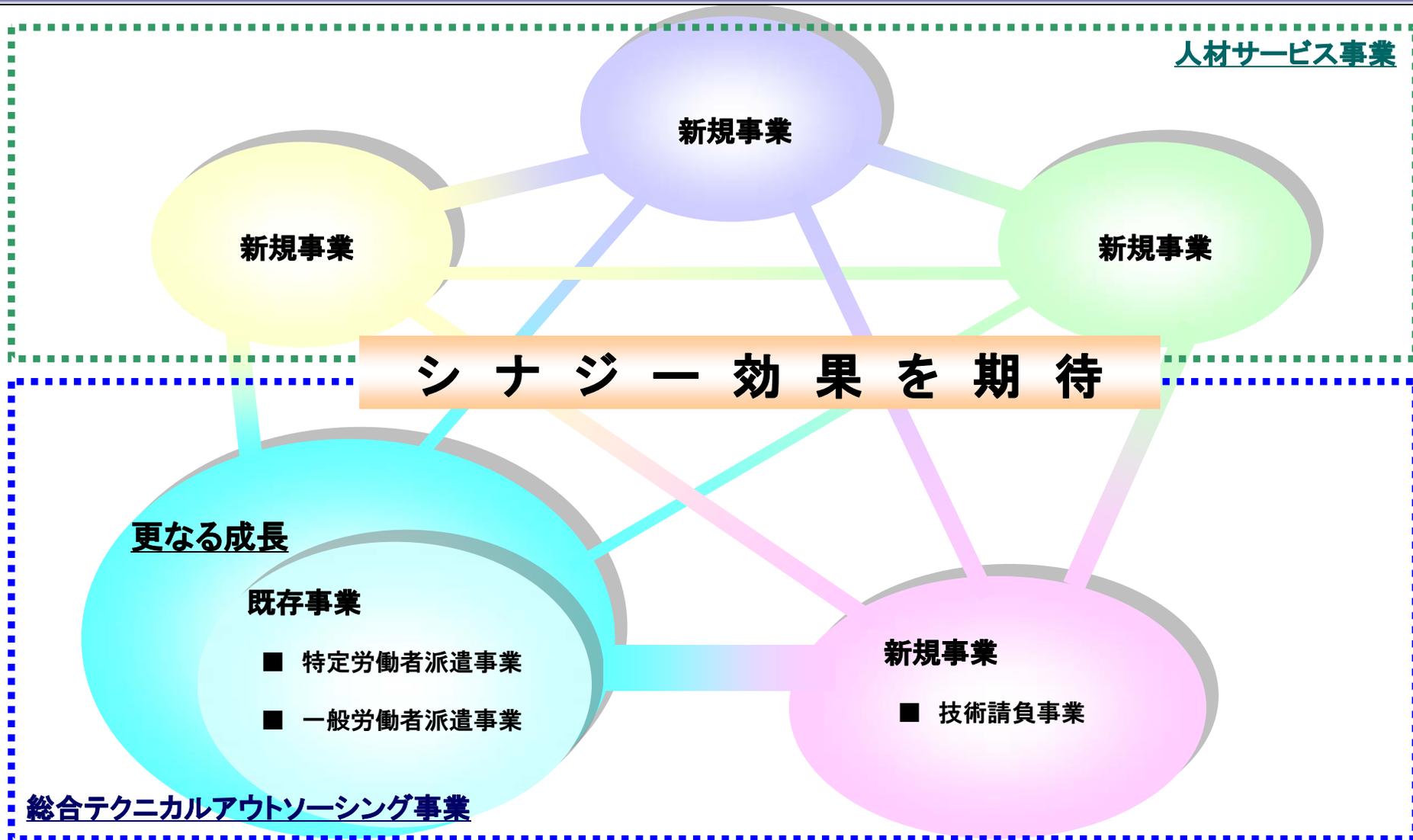
- ▶ 採用・教育・営業の全国拠点網の整備
- ▶ 新技術派遣分野への進出
- ▶ 新人材チャンネルの活用
- ▶ 請負事業体制構築により派遣事業とのシナジー効果を狙う

『総合テクニカルアウトソーシング企業』を目指して

《請負事業がもたらすメリット》

- ▶ 戦略技術分野(機構・樹脂・解析・半導体・制御ソフト)の強化
- ▶ コア技術力(人材)の蓄積
- ▶ 人材チャンネルの多様と拡大による若年層技術者不足の補完
(中高年採用・外国人採用・外注活用)

『総合テクニカルアウトソーシング企業』を目指して



本資料お取り扱いについて

- 本資料は、当社をご理解いただくための情報提供を目的としたものであり当社が発行する有価証券への投資を勧誘する目的としたものではありません。
- 本資料は、作成に当たり正確性を期すために慎重に行っておりますが、完全性を保障するものではありません。本資料中の予測や情報によって生じた障害や損害については、当社は一切責任を負いません。
- 本資料に記載された意見や予測等の情報は、本資料作成時点の当社の判断によるものであり、潜在的风险や不確実性が含まれております。そのため、事業環境の変化等の様々な要因により、実際の業績及び記載されている将来見通しとは乖離が生じることがありますのでご承知ください。

お問い合わせ先

■ 本資料に関するお問い合わせ先

株式会社 アルトナー
経営戦略本部 IRグループ

〒105-0012

東京都港区芝大門2丁目5番地5号 住友不動産芝大門ビル10F

TEL : 03-5472-7001

FAX : 03-5472-6009

E-mail : ir@artner.co.jp

URL : <http://www.artner.co.jp/>