

# 平成21年1月期 中間決算短信(非連結) 【補足説明資料】



2008年9月11日 株式会社 アルトナー



# 業績ハイライト

(単位:百万円、%)

	平成20/1月期(中間期)		平成21/1月期(中間期)		平成21/1月期(通期予想)	
	実績	構成比	実績	構成比	見込	構成比
売上高	_		2,681	100.0%	5,465	100.0%
営業利益	_	_	173	6.4%	417	7.6%
経常利益	_	_	175	6.5%	420	7.6%
当期純利益	_	_	99	3.6%	222	4.0%

注)中間期業績につきましては、前期第3四半期より開示を行っておりますので、前年同期実績・構成比および増減率は記載しておりません。



#### 平成21年1月期 中間期サマリー

#### ◎ 経営成績

- 新規学卒者の採用、既存技術者の技術スキルの向上に伴う派遣単価 UP等に取り組んだ結果、当中間期における売上高は26億81百万円、 営業利益1億73百万円、経常利益1億75百万円、中間純利益99百万円 となりました。
  - 通期予想における経常利益4億20百万円(前期比2.6%増)に対する進捗率は41.6%と若干遅れは見られるものの、順調に推移しております。
- 技術者派遣事業に対する需要は、引き続き堅調に推移しております。
- 当年度5月1日より、営業体制の強化および業務の効率化確保の為、事業 統括本部内に請負グループを新設し、5事業所1グループ編成としており、 さまざまな顧客ニーズに対応することができる体制を構築、推進しております。

#### ◎ 採用実績

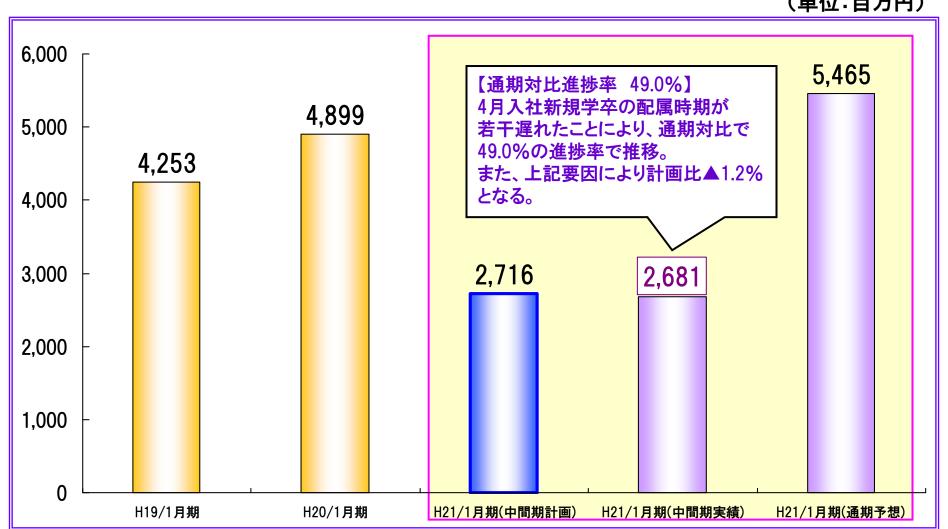
当年度における技術系新規学卒採用は、日頃から産学連携を念頭においた 採用活動を実施することにより、大学教授からの推薦を中心に、4月入社の 新規学卒人数は178名となりました。

また、技術系一般採用も順調に推移しており、これらの結果、昨年度の年間 技術系採用実績数を中間期時点で上回ることとなりました。



## 売上高

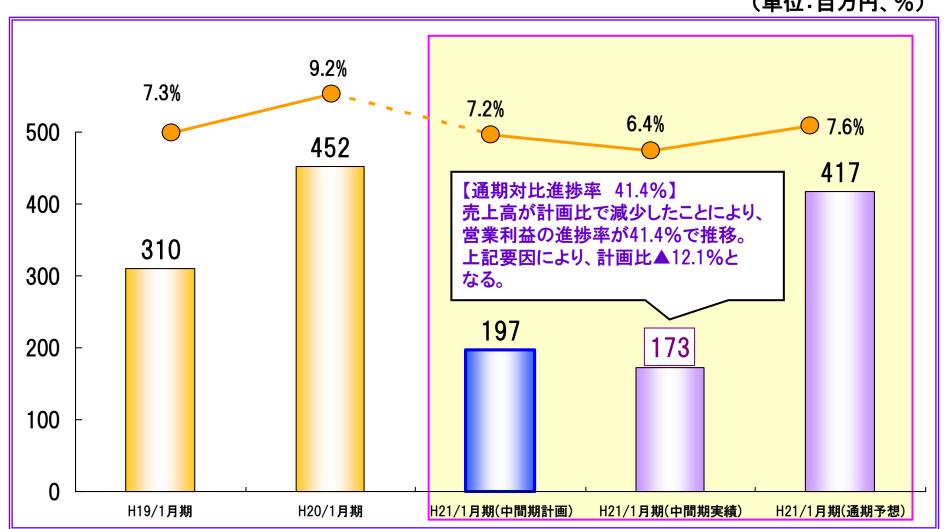
(単位:百万円)





## 営業利益/営業利益率

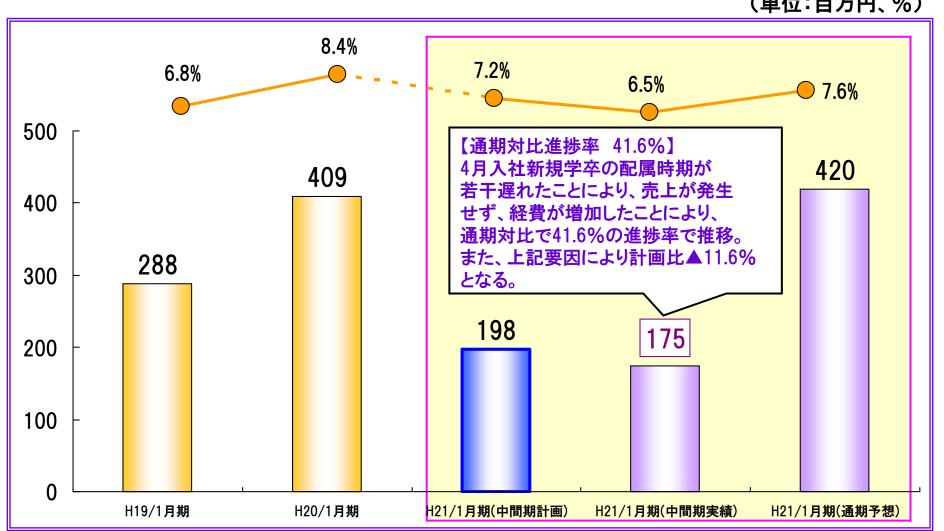
(単位:百万円、%)





## 経常利益/経常利益率

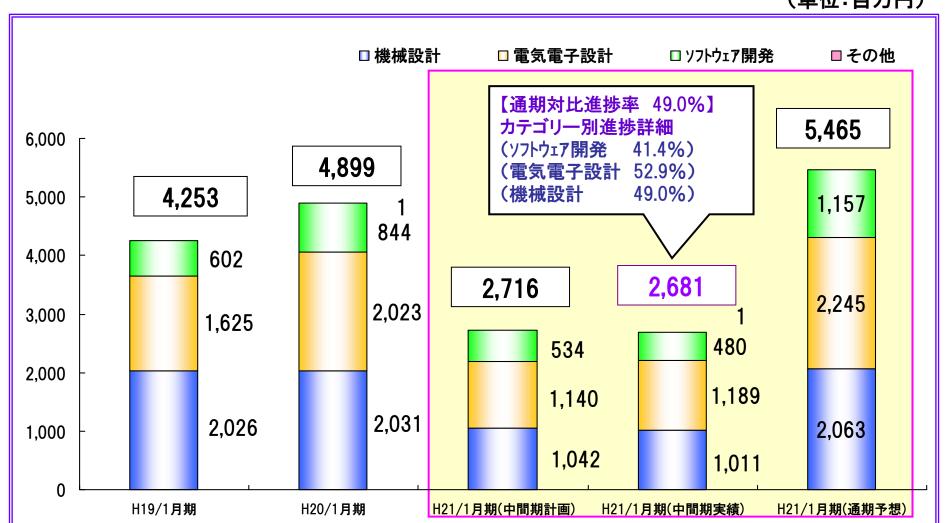
(単位:百万円、%)





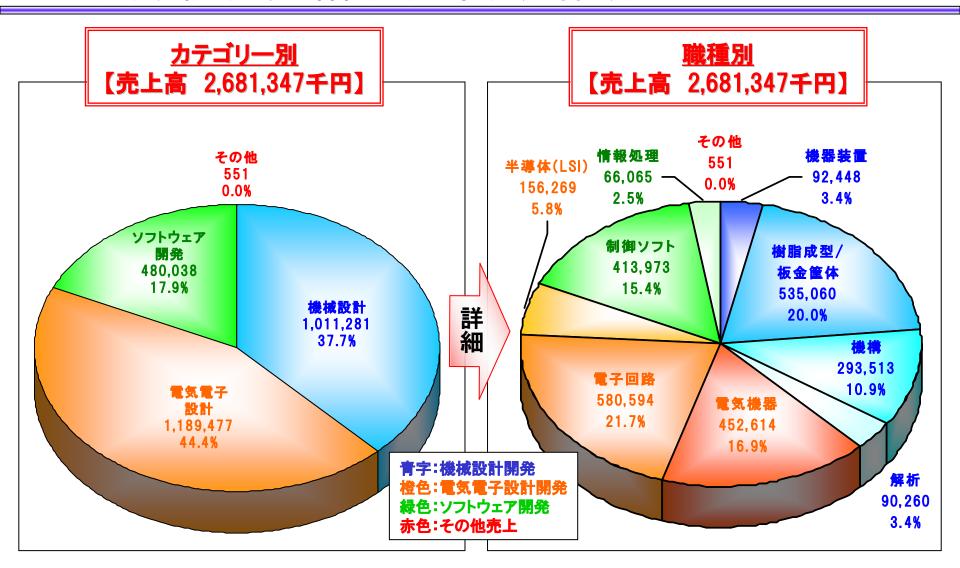
## カテゴリー別 売上高推移

(単位:百万円)



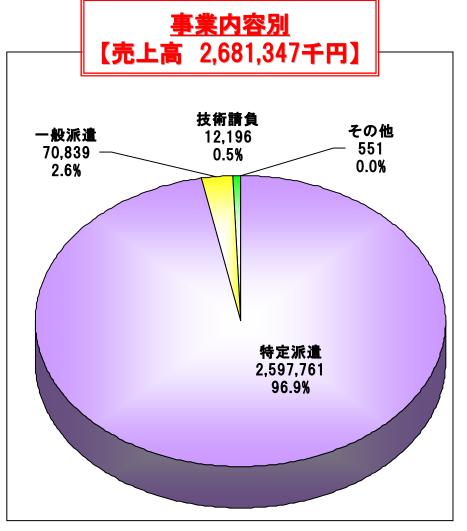


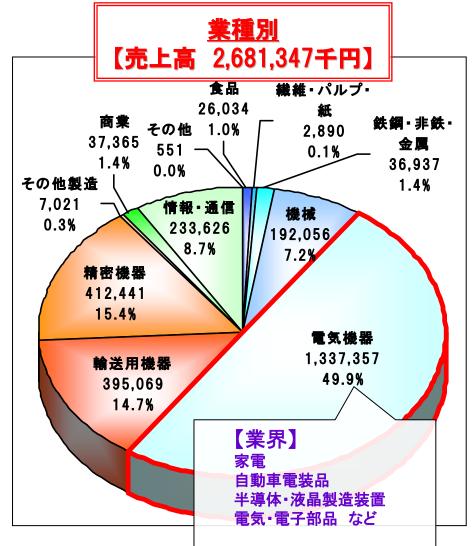
## カテゴリー別/職種別 売上詳細(平成21年1月期 中間期)





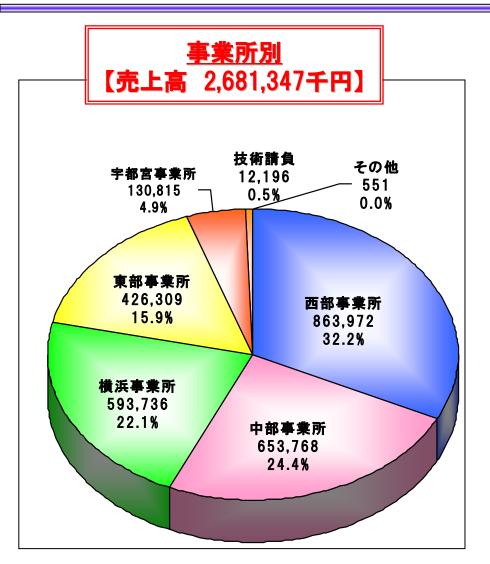
## 事業内容別/業種別 売上詳細(平成21年1月期 中間期)







## 事業所別/取引先別 売上詳細(平成21年1月期 中間期)



## 取引先別 【売上高 2,681,347千円】

(単位:千円,%)

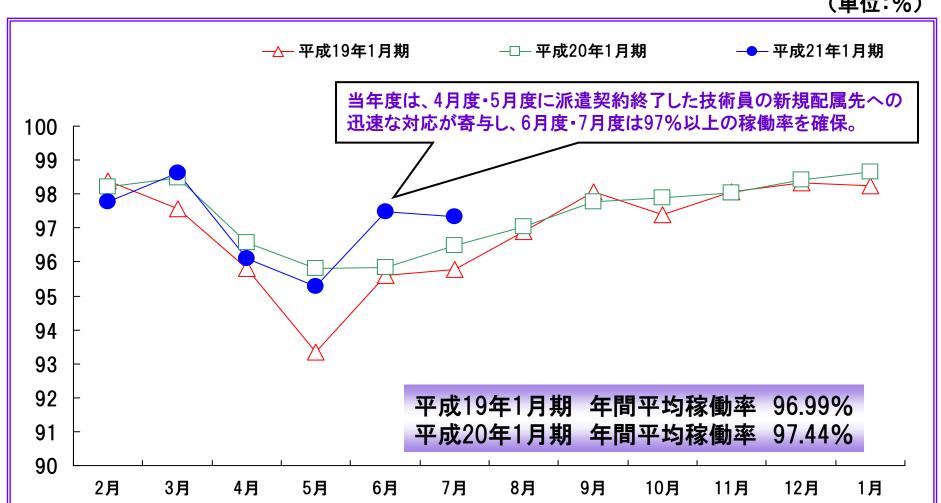
順位	取引先企業名	売上高	構成比
1	ニコン	286,727	10.7
2	松下電器産業	241,341	9.0
3	トヨタテクニカルテ゛ィヘ゛ロップ゜メント	169,244	6.3
4	NECマイクロシステム	95,322	3.6
5	キヤノンアネルハ゛	87,292	3.3
6	ブラザー工業	76,003	2.8
7	三洋電機	67,741	2.5
8	オムロン	66,996	2.5
9	キヤノン	59,431	2.2
10	オムロンヘルスケア	53,793	2.0
	その他企業 (その他売上含む)	1,477,457	55.1

注)取引先企業名は敬称略としております。



#### 稼働率

(単位:%)

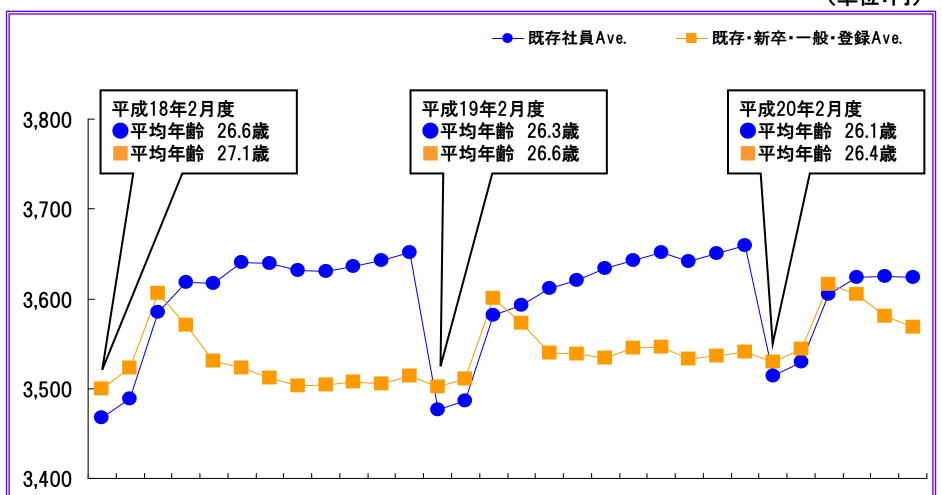


注)稼働率とは、派遣稼動人員数を派遣対象在籍人員数で除した数値の事をいいます。(新入社員などの入社者は、配属まで派遣対象在籍人員数に含みません) また、2008年5月度より請負業務を開始しておりますが、上記数値に請負部門の稼働率は含んでおりません。



## 派遣単価

#### (単位:円)

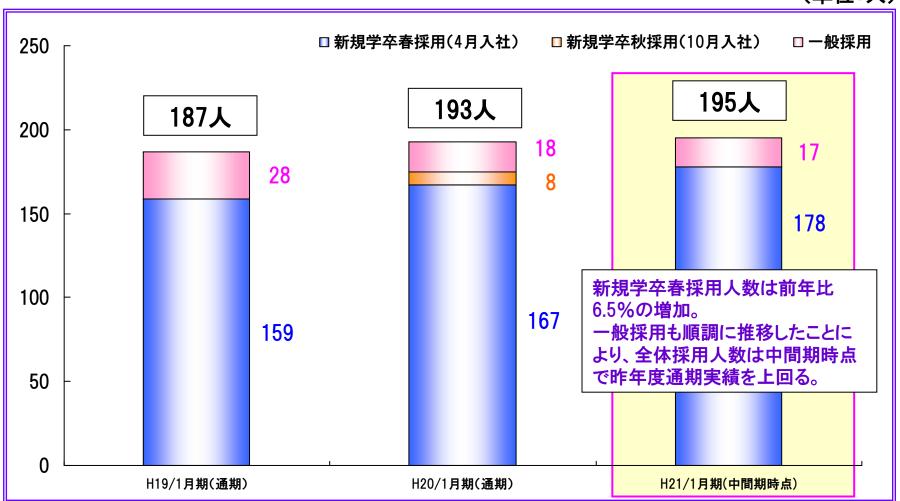


注)派遣単価とは、月間総売上高を月間総労働工数で除した1時間当たりの単価の事をいいます。(当社の事業年度が2月からのため、2月の表記としております) また、2008年5月度より請負業務を開始しておりますが、上記数値に請負部門の単価は含んでおりません。



## 採用実績(技術者)

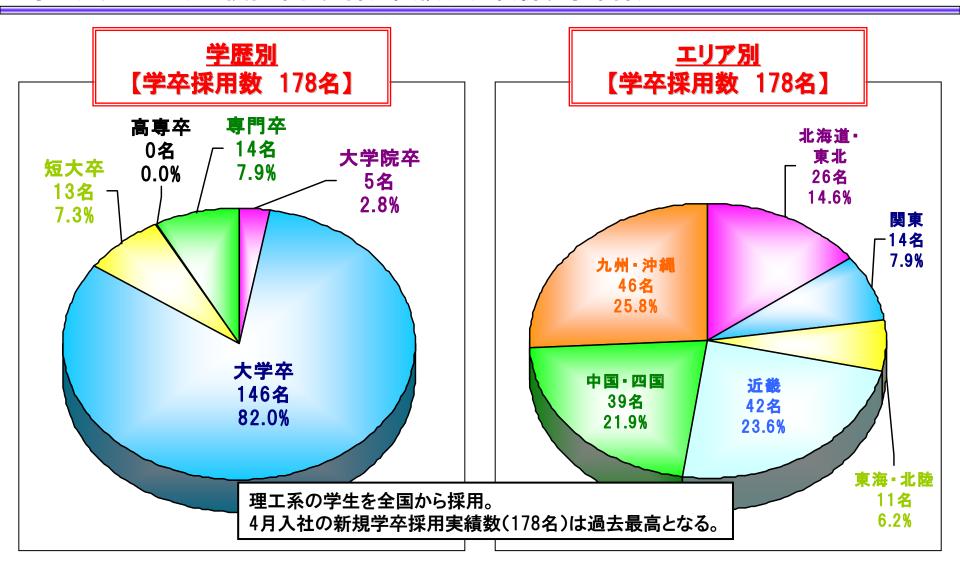
#### (単位:人)



注)新規学卒秋採用(10月入社)は、平成20年1月期から開始したため、前期は一般採用に含んでおります。



## 学歴別/エリア別 技術系社員採用実績(4月度新規学卒採用)





#### 本資料お取り扱いについて

- 本資料は、当社をご理解いただくための情報提供を目的としたものであり、 当社が発行する有価証券への投資を勧誘する目的としたものではありません。
- 本資料は、作成に当たり正確性を期すために慎重に行っておりますが、 完全性を保障するものではありません。本資料中の予測や情報によって 生じた障害や損害については、当社は一切責任を負いません。
- 本資料に記載された意見や予測等の情報は、本資料作成時点の当社の 判断によるものであり、潜在的リスクや不確実性が含まれております。 そのため、事業環境の変化等の様々な要因により、実際の業績および 記載されている将来見通しとは乖離が生じることがありますのでご承知ください。



## お問い合わせ先

■ 本資料に関するお問い合わせ先

株式会社 アルトナー 経営戦略本部 IRグループ

**〒**105-0012

東京都港区芝大門二丁目5番5号 住友不動産芝大門ビル10F

TEL : 03-5472-7001

FAX : 03-5472-6009

E-mail: ir@artner.co.jp

URL: http://www.artner.co.jp/